



SYNERCOM FRANCE, 40 ans de transactions d'entreprises

lundi 1er juin 2026, par [lpe](#)

Expert de la cession-reprise d'entreprises, Synercom France est devenue, au fil des années, une référence à l'échelle nationale. Ce qui fait sa force, ce sont les experts réunis en véritable réseau qui œuvrent depuis 40 ans au sein de l'enseigne. A Poitiers, Jean-Pierre Vergnault exerce depuis près de 30 ans cette expertise auprès des PME-PMI d'un large territoire Ouest.

La cible de Synercom France, ce sont les entreprises entre 1 et 30 millions d'euros de chiffre d'affaires, quel que soit le secteur d'activités. *« Il faut être méthodique quand on aborde une affaire »*, explique Jean-Pierre Vergnault. *« Les enjeux sont importants ; en termes d'emploi, de sauvegarde des savoir-faire, mais aussi au regard de l'investissement de l'acquéreur, de la valorisation du bien du vendeur ; nous sommes souvent dans le sur-mesure. D'un dossier à l'autre, si la méthode reste la même, les contours nécessitent une certaine connaissance des secteurs d'activités et des impératifs en termes de marchés et de normes. Au fil des années, j'ai pu acquérir une bonne pratique de terrain pour répondre à chaque interlocuteur de façon précise. »*

SYNERCOM FRANCE, un des leaders nationaux sur le marché de la PME-PMI depuis 40 ans ; 8 cabinets répartis sur toute la France

Aux manettes de **SynercomFrance Centre Atlantique**, Jean-Pierre Vergnault œuvre en toute confidentialité dans les dossiers dont on lui confie l'aboutissement. *« Une affaire que l'on vend doit faire l'objet d'un examen attentif, mais il ne faut pas trop bouleverser son rythme pour ne pas mettre en danger sa pérennité. J'aborde donc les expertises et le montage des dossiers techniques avec beaucoup de minutie et de discrétion. »* Une discrétion et un professionnalisme par ailleurs appréciés des acquéreurs potentiels, en charge de croissance externe ou de diversification nous confiera l'expert. Une discrétion également appréciée des cédants qui pourraient craindre une perte de clients et un stress inutile pour les salariés en cas de fuite prématurée de l'information.

SYNERCOMFRANCE, c'est aussi une méthode qui a fait ses preuves

Jean-Pierre Vergnault nous explique sa méthode et les atouts de son intervention :

- évaluation de l'entreprise selon plusieurs méthodes reconnues,
- recherche active de contreparties et pilotage des échanges,
- organisation et pilotage de la négociation,

- organisation et suivi de la levée des conditions suspensives pour aboutir à la réalisation de l'opération.

Notre accompagnement présente par ailleurs quelques avantages pour le client, qu'il soit cédant ou repreneur :

- le respect de la confidentialité
- l'adaptation aux contraintes du client cédant pour lui permettre de poursuivre son activité,
- nous nous plaçons en 1ère ligne pour permettre à nos clients de garder du recul,
- nous expliquons chaque étape pour que nos clients restent maîtres de la décision,
- nous avons constamment en ligne de mire l'optimisation des conditions de la transaction,
- enfin, nous travaillons en équipe avec les conseils habituels du client (avocat, notaire, expert-comptable, banquier).

La cession, la reprise d'une entreprise, c'est toujours une étape importante dans une vie et pour qu'elle se déroule au mieux et permette la pérennité de l'affaire, il est important de se faire accompagner par des professionnels aguerris.

Votre interlocuteur :

Jean-Pierre VERGNAULT

Tel : 05 49 49 45 70

email : jpvergnault@synercom-france.fr

Site internet : <https://synercom-france.fr>