



## Stratégie commerciale, formez-vous !

lundi 31 octobre 2011, par [lpe](#)

Publi-information. ALTER EGO TEAM propose des [Formations Commerciales](#) pour les **Dirigeants** et les **Collaborateurs d'Entreprise**.

Nous utilisons des **Mises en Situation** ainsi que la vidéo pour **simuler la Réalité** et permettre au stagiaire de **situer les Points de Progrès**. Celles-ci sont opérationnelles et efficaces et font appel aux **Techniques Vente de Terrain** vécues par des formateurs expérimentés.

### Des thèmes de formation adaptables

Quelques exemples de thèmes traités habituellement par ALTER EGO TEAM :

- Conquérir et développer des nouveaux clients
- Bâtir un scénario téléphonique
- Convaincre en face à face
- Vendre et négocier au téléphone
- Former des jeunes commerciaux
- Négocier et gérer des situations difficiles
- Gérer et organiser sa relation client
- Définir et utiliser les bons outils pour sa relation commerciale



Il est clair qu'au-delà des formations commerciales, Alter Ego TEAM peut **Accompagner** les **Dirigeants**, les **Directeurs Commerciaux**, les **Vendeurs** dans l'audit de leur propre organisation.

Nous apportons la **Méthodologie** pour **Analyser** les **Performances Commerciales**, les **Processus Commerciaux** (GRC) ainsi que définir les **Outils Adéquats** avec les **Objectifs** de l'entreprise.

Exemple de fiche de formation à consulter en pdf, [cliquez ici](#)

## Un accompagnement sur-mesure des entreprises

ALTER EGO TEAM peut vous proposer [différentes solutions d'accompagnement](#) :

- Accompagnement à la vente et à la négociation
- Accompagnement au pilotage d'activité commerciale (plan d'actions et suivi)
- Accompagnement à la vente stratégique (diversification)



**Financement des formations** : Alter Ego TEAM étant un organisme de formation déclaré sous le N° 54 79 00959 79, votre plan de formation peut-être pris en charge par votre organisme collecteur (OPCA suivant filière) dans le cadre d'une convention de formation entreprise ou bien par un contrat de formation individuel (DIF salarié).

Contact : Thierry BLANDINEAU au 06.74.53.47.43 ou [t.blandineau@wanadoo.fr](mailto:t.blandineau@wanadoo.fr)

Toutes les informations : [www.alteregoteam.fr](http://www.alteregoteam.fr)