



## Cogivea : Faites de votre informatique le moteur de votre croissance commerciale

jeudi 4 octobre 2012, par [lpe](#)

Vous recherchez comment optimiser vos démarches de prospection et votre gestion commerciale au quotidien ?



[Cogivea](#), société niortaise spécialisée dans l'édition de solutions de gestion clients, se propose de vous accompagner en mettant à votre disposition des outils réellement adaptés à vos problématiques d'entreprise.

Les solutions proposées par Cogivea se différencient par des fonctionnalités inédites qu'il est rare de trouver synthétisées au sein d'une même offre. Gérald Boudaud, gérant de la société Cogivea, nous éclaire :

« Nous disposons par exemple d'une **fonctionnalité démarchage inédite** que nous sommes les seuls à proposer actuellement sur le marché. Vous pouvez créer dynamiquement une liste de démarchage à partir d'un moteur de requête puissant qui sélectionne les clients ou prospects de votre choix dans les bases correspondantes. Vous affectez ensuite la liste de démarchage aux agents concernés. Ces derniers auront alors accès à une interface dédiée à la prospection sur laquelle ils pourront gérer clients après clients le résultat des appels émis : relances à prévoir, échec, proposition envoyée... On retrouve enfin l'ensemble des actions effectuées dans le suivi de chaque fiche client.

En matière de gestion commerciale, nous avons également créé récemment un module de **gestion de la facturation récurrente qui rencontre un franc succès**. Indispensable pour toutes les entreprises qui facturent des prestations de services au mois, au trimestre, au semestre... »

Voilà donc une solution à la fois riche et évolutive pour piloter son activité commerciale. Disponibles en mode hébergé, les logiciels proposés par Cogivea vous font bénéficier de tous les avantages du **cloud computing** : accessibilité en mobilité, sauvegardes journalières, sécurisation des données, mises à jour automatiques...

Pour asseoir son développement commercial, Cogivea compte désormais sur un réseau de partenaires revendeurs à travers la France. « Notre objectif à termes, rajoute Gérald Boudaud, est d'améliorer notre présence commerciale à l'échelle nationale à travers un réseau de partenaires revendeurs et apporteurs d'affaires auxquels nous proposons des contrats cadres. »

Comment optimiser sa prospection avec EGGcrm ? [Tutoriel Vidéo](#)

La Facturation récurrente avec EGGcrm : [Tutoriel écrit](#).

Pour en savoir plus sur Cogivea :

[www.cogivea.com](http://www.cogivea.com) - 05 49 09 62 53 - [contact@cogivea.com](mailto:contact@cogivea.com)

[Publi-information](#)