

Soirée Conférence – Débat

Jeudi 18 mars à 19h15 - Complexe du Végas à SAINTES

## ***La négociation Acheteur /Vendeur : 2 vérités ?***



**Henry BREMOND**

Président DCF

Dirigeants Commerciaux de France  
Association de Saintonge

**2 clubs  
d'entreprise se  
rencontrent**



**Jérôme LOMBARD**

Président HA17

Association des Acheteurs  
de Charente Maritime

Et vous invite à une soirée exceptionnelle d'échanges et de débats animée autour de 4 scénettes de théâtre sur le thème de la négociation entre acheteur et vendeur, écrites et jouées par Jean Paul Durand – Consultant Achat Acvema avec la collaboration de Stéphane Maitrehut – Consultant Vente Ventalia, Hélène Bourgeois acheteuse et 2 étudiantes de l'ISAAP.

*Entre contraintes interne et externe, hausse ou baisse de prix, accord ou désaccord, la relation entre acheteur et vendeur est souvent empreinte d'une incompréhension réciproque. Malgré tout, même en période de crise, existe-t-il une convergence et une collaboration possible ?*

**19H15** Accueil et présentation  
des clubs par leur président

**19H30** Conférence Débat

**21H00** Cocktail Apéritif

### **INSCRIPTION à retourner avant le 11 mars 2010**

Sympathisants HA17 par Fax : 05 46 83 48 54 ou par e mail à : [c.couhet@rochefort.cci.fr](mailto:c.couhet@rochefort.cci.fr)

Sympathisants DCF par Fax : 05 46 74 50 61 ou par e mail à : [dominique.rigaudeau@coaxis.com](mailto:dominique.rigaudeau@coaxis.com)

M. – Mme : .....

Entreprise : .....Fonction : .....

Activité de l'entreprise : .....

Adresse : .....

Mail : .....

Lieu : Complexe Saintes Vegas - Rue de la Champagne Saint Georges – 17100 SAINTES

**Participera**

Accompagné (e) de .....personne (s)

M. ....

M. ....